



中国驰名商标

浙企准字第 L014 号
内部资料 免费交流

海力生 报

HAILISHENG NEWS

2013年1月25日

第 1 期

(总第 43 期)

新闻热线: 2085315

海力生集团有限公司主办

网址: www.hailisheng.com

电子信箱: hailishengbao@126.com

总结经验找出问题

明确方向提出措施

集团公司召开年度经济工作会议

马震洲要求公司上下齐心协力抓好今年六项重点工作

本报讯 1月16日,集团公司召开年度经济工作会议,回顾2012年的工作,总结经验、交流心得、提出问题;部署2013年的重点工作,明确工作方向、思路、目标和措施。

董事长、总裁马震洲出席会议并讲话。他说,2012年,公司总体经济质量在不断提高。在舟山水产行业总体效益不理想的大背景下,我公司以海博、晶和为主要生产实体的水产板块总体形势好于往年,尤其是金枪鱼加工发展前景可观。2013年水产板块将作为支柱产业打造,要依托海博、晶和及恢复水制部规模化生产,扩大金枪鱼生产规模,大幅提高产能。通过一两年的努力,使年加工原料达到5万吨以上。2013年水产业整体形势依然严峻,要从管理机制、体制配套、激励机制上下功夫。一要找与同行业中其他企业的差距,吸取人家好的经验;二要转变商业模式,创造价值,提升利润空间;三要提高出成率,稳定品质;四要加强内部管理,兼顾和



谐性和严肃性。水果杯销售是难题,要内外贸兼顾,开发新产品,以积极进取精神解决销售、人员问题。

制药板块在重组后,海力生、仟源团队共同努力,通过一段时间的磨合达到了新老团队的融合,取得了较好的成

绩,向关心和质疑重组的人交出了一份漂亮的答卷,也充分说明海力生制药的战略合作道路是成功的、正确的。通过强强联合、优势互补,使企业不断壮大,永远立于不败之地。2013年医改力度会更大,医药市场形势依然严峻,要以上量为第一要务,用规模保证、提升利润,同时围绕上量稳定原有队伍,推进改革,输入新思想、新理念,吸收新人。

生物保健品、医用食品销售去年有较大增长,今后生物板块要作为海力生的朝阳产业进行重点打造。今年要着重抓好医用食品、胶原蛋白的营销,强化品牌建设、形象设计和市场销售,注重产品的更新换代。

为完成新一年的各项经济指标,马震洲要求各部门齐心协力抓好六项工作。一是整合产业,扩大规模,重点是金枪鱼和生物制品。金枪鱼加工将是2013年实现工业总产值7个亿目标的主要突破口,要在现有海博公司和水产制造部两个车间基础上, (下紧转第2版)

齐心协力跑赢时间

——水产制造部恢复生产筹备工作迅速

近几年,国内水产行业总体呈下滑趋势,集团公司水产板块的发展同样面临挑战,为做稳、做实产业,集团公司领导层积极研究对策,加快产业和产品的转型升级。

2012年,在舟山水产品出口总体下降的大环境下,集团公司以“海博”为主要生产实体的金枪鱼加工产业表现出了强劲的生命力,产量、销售、利润一路向好。公司领导层看到,做好“金枪鱼”将不但

是公司水产板块在逆境中站稳脚跟的有效途径,更是能逆流而上的最有效推动力。所以,公司领导层达成了共识——要扩大金枪鱼加工生产规模。去年六七月份,公司展开了相关的市场调研和摸底工作,最终根据掌握的当前金枪鱼加工业发展形势,在落实原料的前提下,于去年11月份决定重新启动水产制造部,由晶和公司主管,专营金枪鱼加工生产。 (下转第2版)



王飞跃来我司调研

1月15日上午,舟山市普陀区委副书记、区长王飞跃来我公司调研。董事长马震洲向区长汇报了公司在发展现代海洋医药、生物、水产食品精深加工产业方面所做的工作,并详细介绍了公司三大产业的产品。 (邓治国/文 蔡洪波/摄)

旧岁已辞,新年来临,岁月的年轮见证奋斗的足迹,也蕴含未来的启示。在告别砥砺奋进的2012年,迎来充满希望的2013年之际,我谨代表集团公司董事会,向公司全体员工、离退休老同志及员工家属致以新年的祝福和亲切的问候!同时也向一直关心、支持“海力生”发展的各级领导、社会各界朋友表示衷心的感谢!

无论是波澜壮阔的改革进程,还是发展进步的不凡业绩,2012年的“海力生”都将以其不同寻常的重要意义而载入公司史册。

刚刚过去的2012年,是公司全体员工奋发进取,勇创佳绩的一年;也是我公司各项事业锐意创新,全面发展的一年。2012年,公司紧紧围绕“加强队伍建设,推进产业调整,狠抓自主创新”的工作主题,大力实施“内抓管理、外拓市场”的发展战略,真抓实干,迎难而上,经济质量上升明显;制药公司进行战略合作,营销制度大刀阔斧改革,医药销售成绩显著;水产食品板块各项指标明显提升;生物产品知名度不断提高,生产销售均呈上升趋势;海力生专卖店开业,进一步打响企业知名度。

2013年,是我公司实施新一轮发展规划承前启后的关键一年。我们要坚持以科技推动产业,以销售拉动产业,结合生产规模、品质、消耗、销路等方面,抢占各产业转型升级的制高点,为下步经济提升做好准备。具体要做好整合产业上规模,坚持科技创新,加强品牌建设,强化内部管理,内培外引人才,拓展销售渠道等工作。

千里之行,始于足下。回顾过去的一年,我们相信:唯有真抓,才能直面问题攻坚克难;唯有实干,才能托起公司发展的理想。2013这张新考卷等待我们用勇气、智慧和实干来作答。团结奋进的海力生人在追逐梦想的道路上将继续写怎样的发展传奇,历史会见证一切。我们坚信,有公司全体员工的共同努力,新的一年必将是充满光荣与梦想的希望之年。

最后祝大家在新的一年里万事如意、身体健康、阖家幸福!

董事长、总裁 马震洲
2013年元旦

新年献辞



制药公司召开年度工作会议

张振标要求今年围绕“三高”主题开展各项工作

本报讯 1月21日，浙江海力生制药有限公司召开年度工作会议。董事长赵群，副董事长王加斌，董事郑佩琢，副总经理夏伟科、朱海波、郑海辉出席会议，海力生集团董事长、总裁马震洲应邀出席会议，董事、总经理张振标主持会议。来自销售、生产、研发、机关等各条线的管理干部近80人参加会议。

马震洲对2012年度制药公司的生产经营业绩表示满意，对新推广的管理理念、管理制度表示满意，对新老团队的磨合表示满意，期望2013年再呈现令人满意的骄人佳绩。

张振标作了题为“高士气、高成长、高分享”的工作报告。他说，2012年，公司围绕“促整合、建体系、求发展”的工作主题有序开展各项工作，新的思想观念在融合，新的工作习惯在形成，新的管理方法在导入。全年发货同比增长13.69%，回款同比增长21.45%，应收账款余额下降6.81%，产值同比增长11.12%。齐索、贝特令等四大产品销售占比93%，显示出良好的主营产品增长优势，崭新、良性的工作局面正在形成。

张振标指出，2012年是公司重组后老的机制向新机制过渡并且不断碰撞的一年。大家都经受住了各种考验和挑战。销售团队转变尤其明显，整个团队转变思想，凝聚人心；梳理、强化政策引导，提升团队士气；加强市场投入和学术推广，转变销售行为并积极试点新的自营模式。生产系统各项工作稳步推进，下半年每人产量提高10%以上。研发系统年初预算制定的研发项目均取得了不同程度的实质性进展。公司被评为“2012年度浙江省专利示范企业”；研发团队被



列为浙江省重点企业高新技术创新团队。公司通过全员预算管理体系、OA系统建设等内部管理工作，管理基础更加坚实。企业文化建设开端良好，年轻人开展丰富多彩的活动，激发了工作热情和上进心。

张振标强调，2013年的医药形势充满机会与挑战，“促整合、建体系、求发展”仍将成为今后的常态工作。

张振标指出，2013年，公司将围绕“高士气、高成长、高分享”这一主题展开各项工作。一是确立“医院终端开发年”销售工作主题，开发终端、强化终端，加强招商管理和投入，构建公司品牌，全面推进新模式，逐步形成一支战斗力真正意义上的自营队伍。二是加强新版GMP认证的改造实施年工作，不断提升生产效率，保证研发成果顺利产业化。三是加强改性蒙脱石的临床验证和天然鱼肝油项目的研究，加强注册部的产品注册能

力和临床验证的管控能力。四是注重内部管理。五是提高2013年全员预算管理要求，降低偏差度，通过薪酬构架体系的建立，逐年提升薪资水平。六是完善用人机制，在公司内部引导鼓励自我学习、自我管理、自我提升的良好工作氛围。七是加大党、工、团等党群组织的工作力度，开展业余文体活动，传递“敬业、专业、乐业”的意识，鼓励争创先进。让“海洋恩赐、力量源泉、生命保障”的企业经营理念体现在日常的点滴工作之中。

张振标最后指出，2013年是重组整合的关键年，我们要把“专业、正直、分享、包容”作为海力生制药新的核心价值观，在新的一年里，迈步从头、携手共进。

会上，分管副总经理夏伟科、朱海波、郑海辉分别作了2012年度工作目标实施计划的报告。

(制药公司 郑贤建/文 乐单英/摄)

集团公司召开年度经济工作会议

(上紧接第1版)开辟第三车间，新增震洋公司作为我们的代加工点，并成立专门操作班子，实现设备设施、生产管理、采购结算、费用控制等的一体化。同时要抓紧落实金枪鱼下脚料生产鱼粉、鱼胶原蛋白氨基酸农作物营养药等项目，延伸产业链，增加利润。生物公司在搞好专卖店、网购等销售模式的同时，还要全面谋划传统的销售模式，进超市、入药店。医用食品的销售，要充分利用临床营养发展基金启动的契机，主动对接，落实工作。二是技术创新。这是企业发展的核心，是产业发展、扩大创利空间的有效推动力，是打造“百年老厂”的强有力支撑。要通过市场找产品，再找相关专家研究工艺。今年重点是生物公司，要抓紧面贴产业化和胶原蛋白果糖片、农作物营养药的研发，以及化妆品改造、透明质酸提炼等工作；开创胶原蛋白在乳品、饮品中应用的先河；做好深海鱼蛋白产品的宣传工作。制药方面要积极跟进1.1类新药临床试验、贝特令改造工作。集团公司研究院要每月召开对接会，推进技术改造进度，引进新项目。三是主要针对胶原蛋白和生物保健品的铺开，做好品牌建设，树立企业形象，扩大企业影响。传统销售模式也要先搞试点，稳步推进。四是继续加强内部管理。重点抓出效益、奖罚制度及管理职责的落实。在这次搬迁过程中要吸取以往深刻教训；业务部门、财务部门要共同制定有效的、针对性的管理办法，健全制度，规范管理，防止漏洞；水电汽的使用要列入考核范围，根据前几年使用情况，制定指标；建立OA系统。五是人才培养要两手抓，既抓内培，又抓外引，要加大力度。工会、共青团等群团组织要开展丰富多彩的活动，通过活动发现人才、挖掘人才、培养人才。六是不断拓展销售渠道。水果杯的形势说明，商路狭窄已经成为企业发展的主要瓶颈，要广开门路，大力采用多种形式的营销方式和手段，强化内外贸市场的营销。

马震洲最后要求，各企业、部门要努力打造好现有产业，搞活机制，充分体现奖罚分明，用业绩说话，促进企业更好更快地发展。

集团公司常务副总裁郑佩琢主持会议，公司领导王加斌、陈创伟、郭峰、夏伟科分别汇报了各自分管的工作，各生产企业和相关职能部门分别汇报了2012年工作开展情况和2013年工作思路和重点，全体中层干部参加会议。(吴优娜)

简讯

□上月25日中午，生物公司与好易购合作推出的品牌推广栏目在好易购2号频道准时播出，受到了广大群众的欢迎。该节目邀请了各年龄段女性现身说法介绍生物公司产品的功效和作用，同时邀请国内著名教授对产品进行正面推广，使观众更加细致地了解生物公司的产品。此举旨在提升形象，创造品牌，促进销售。(生物公司 郑侃)

□浙江省科技厅上月31日公布了2012年度第二批高新技术企业复审结果，集团公司下属的浙江海力生制药有限公司顺利通过评审，高新技术企业有效期顺延三年，企业所得税优惠期持续至2014年12月31日。(办公室 章敏杰)

□上月26日，集团公司被舟山市财政局授予“2011年企业财务快报工作先进单位”。(财务部 何敏儿)

□上月底，集团公司被中共舟山市委宣传部、舟山市工商行政管理局、舟山市诚信企业促进会联合授予“舟山市信用管理示范企业”，有效期三年。(办公室)

□上月，浙江省工商业联合会、浙江省科学技术协会、新华通讯社浙江分社联合决定，授予夏志国同志2012年度浙江省民营科技创新奖-科技工作者奖。(办公室)

□上月31日，民革舟山市委作出了关于表彰2012年度先进集体和先进个人的决定，我公司夏志国同志被评为民革优秀共产党员。(办公室)

党建廉政情况 国资委来考核

本报讯 为全面加强企业党组织的党建工作和党风廉政建设，切实发挥基层党组织的战斗堡垒作用和党员先锋模范作用，整体提升企业党建工作水平，1月15日上午，市国资委党建工作、党风廉政建设考核组来我公司考核党建、党风廉政建设工作开展情况。

考核组成员听取了公司2012年度党建工作和党风廉政建设工作汇报，查阅了党建和党风廉政建设工作台账，分发了党建、党风廉政建设工作情况问卷调查表，并与公司基层党组织代表进行了座谈，同时还实地查看了公司党建活动室和宣传窗。考核结果，考核组对我公司的党建和党风廉政建设工作表示满意。(党办 邓治国)



海力生产品专卖店开业了

上月30日，集团在沈家门食品厂路62号开设的海力生产品专卖店开业。(严文群 摄)

(上接第1版)

恢复水产制造部生产的筹备工作，是一场多部门人员齐心协力与时间赛跑的“战役”。水产制造部当初建成投产，由于原料等原因，于2008年停产，前年又根据果品制造部发展需要，被改造成果品制造部生产场地和仓库。重启水制部，要对车间以前的设施和布局不合理的进行整改，所以筹备工作任务不轻。同时，为在春节前形成一定的生产规模，以便春节后能更好地吸收人员，稳定队伍，使生产上量，因此要力保在12月20日前全面结束筹备工作。为此，11月11日，集团公司副总裁、海博公司总经理陈创伟主

持召开了专题会议，部署工作，落实人员。设备的定制和采购由包装公司副总经理汤达良负责，他在采购中货比三家。生产线的整体修复由海博公司副总经理田磊负责，他加班加点，尽心尽职。外聘专业人员、海博公司机修组、综合事务部机修组和晶和公司机修组四支队伍形成合力，共同承担车间具体修复工作。在不影响各自部门生产的前提下，要在短短不到40天的时间里完成任务，大家只能想方设法地挤出时间，利用节假日、双休日、晚上，齐心协力，争取早日完工。综合事务部施卫国等5个电工在这次修复工作中表现突出。由于停产

时间长，又加上果品部生产期间人员出入频繁，车间电线老化、损坏、缺失严重，如果外聘请人修复，所需费用不少。所以5个电工担负起了整个车间电器、线路的修复工作。他们不但利用双休日，晚上还经常干到10点多。

在大家的共同努力下，终于在预定时间内完成了任务，水产制造部整条生产线基本恢复，去年12月25日开始试生产。1月4日，台湾“三海”公司来水产制造部认证考核，通过对生产现场、设施、管理等软硬件的仔细检查，表示满意，并承诺水制部今后生产的金枪鱼产品可全部接收。目前，水产制造部已正式投入生产。(吴优娜)

全市工业经济工作会议交流材料(摘登)

2012年,我公司紧紧围绕科技创新为核心,不断延伸产业链,加快促进转型升级。主要做了以下工作:

一、依靠科技创新,打造企业核心竞争力

1、国家1.1类新药——改性钠基蒙脱石Ⅱ期临床试验正在顺利进行,今年将进入Ⅲ期临床。预期2014年将完成产品研发,实现上市销售。届时,海力生制药板块的销售规模、盈利水平将有一个质的飞跃。

2、国内首创的新一代消炎镇痛海洋药品氨糖美辛缓释胶囊于去年4月正式投产销售,此产品已被国家科技部列入国家火炬计划。

3、天然鱼肝油的改造即将完成研发,目前正在申报产品制备专利。

4、治疗青春期粉刺、痤疮、女性黄褐斑以及保护皮肤促进皮肤润滑弹性等有独特疗效的深海鱼胶原蛋白与角鲨烷复合制成的透皮吸收制剂已完成研发。

5、公司投入1000万元资金,与中国医师协会合作,联合全国各三甲医院,成立中国临床营养发展基金,以鱼胶原蛋白为基础原料的医用食品正在临床推广,销售模式趋于成熟,后劲逐渐显现,推广速度正在不断加快。此课题已被国家科技部列入“星火计划”。

6、由我公司首先发起的将深海鱼胶原蛋白短肽应用于乳品、饮品行业的鉴别标准制定工作已取得重大进展,努力成为全国乳品、饮品食品添加剂标准的参与者和制订者。

二、企业发展人才为先,海力生在依靠科技发展企业的同时,大力引进和培养科技人才,走产学研相结合的道路

经过这几年技术人才引进和培养,公司专业技术人员达100余人,中高级职称及研究生学历的科技人员占技术中心职工总数的75%。公司研发团队为省级重点高新技术企业创新团队,首批舟山市海洋经济一类创新团队。在立足建设自身研发力量的同时,公司与北京大学、浙江大学、浙江省科技情报所、上海医药科技情报所、中国药科大学、上海医药工业研究院等院校和科研院所建立了信息联系及技术合作关系,并取得了多项相关技术成果,成效显著。

三、拓展发展空间,实现产业转型升级
公司在实现产业转型升级工作中,一是依靠科技创新,实施新产品的开发和老产品的更新换代,进而推进产业的转型升级;二是改造产品和提升企业的商业模式,用于产品技术开发和市场开发,新上市的三个产品在销售中发挥了重要作用。2012年药品销售额同比增长20%,生物保健品同比增长45%,金枪鱼系列产品同

比增长25%。

去年,我们还实施了“走出去、引进来”的战略,在巴布亚新几内亚建立工厂,取得金枪鱼人渔配额,与上海渔业公司实行战略合作,这为公司提供了充足的金枪鱼原料,既保证了金枪鱼罐头、冷冻调理鱼肉的原料需求,又为海洋药品、胶原蛋白提供了丰富的下脚料原料,实现了产值、销售、利润三丰收。

展望2013年,公司将继续在深化科技创新、加快品牌建设,拓展企业发展空间,夯实产业基础、加快转型升级等方面做好文章。

一、抓住一条金枪鱼不放松,实现企业产业链的延伸,确保产业循环发展,进一步实现转型升级。今年我公司将获得6万吨金枪鱼,这不仅确保了水产板块产能饱和,而且下脚料可按功能分类,将金枪鱼眼睛提炼透明质酸制造成美容化妆品;将鱼骨头制造骨胶原蛋白肽;将鱼内脏提炼天然维生素A、D,剩余的下脚料生产鱼粉和农作物的鱼蛋白氨基酸营养药,从鱼粉中提炼EPA、DHA,使金枪鱼的价值得到充分利用。

二、以产品技术领先为抓手,抢占产品销售制高点,扩大产品销售规模。2013年,公司总产能将饱和,销售总额和获利能力大大提升。公司将继续扩大

市场开发面,一手抓传统销售模式的覆盖工作,另一手抓好电子商务平台的新型模式的营销工作。同时,推进海力生专卖店在沿海主要城市推广落户工作,扩大企业知名度,加大品牌建设和广告策划等市场营销投入力度,扩大销售网络。

三、积极响应市委、市政府“南生活、北生产”的总体布局,按照整体规划、分类实施原则,完成新厂区建设任务,实现三大产业板块的顺利搬迁。

一是公司将在舟山市经济开发区海洋生物医药产业园区规划建设海洋生物医药研发基地、海洋药物和海洋生物保健品生产基地,以海力生海洋生物医药的产业、产品、技术、销售为平台,以浙江舟山群岛新区为依托,大力开展招商引资,特别是引进国际先进的海洋生物医药制造商嫁接落户,做大做强海力生。

二是水产食品产业园区的规划设计已经明确,也将在这几年实施搬迁。

浙江舟山群岛新区建设为海力生集团的发展带来了前所未有的机遇和挑战,海力生必定会在建设群岛新区中勇当主攻手,用心做好“海”字文章,通过三到五年的努力,把我公司建设成为群岛新区现代海洋生物医药产业基地、全国海洋生物医药产业标杆性企业和全国海洋食品精深加工示范性企业,为群岛新区建设贡献一己之力。



经各企业、部门民主推荐,集团公司考评小组评审并公示,对2012年度优秀员工、先进工作者、先进班组及单项先进予以表彰。

一、优秀员工(6名)

吴垂钱、赵卫鲁、顾伟海、刘勉、齐爱华、石秀君

二、先进工作者(6名)

蒋吉祥、丰立、陈燕、高叶萍、孔万年、李维娜

三、先进班组(3个)

海博公司叉车组、综合事务部锅炉工段、果品制造部果杯车间调味组

四、单项先进(14个)

技术革新:海博公司检修车间

节能降耗:晶和公司氨机车间、傅亚国

爱岗敬业:叶朱黑、周波、车华伟、童凯明、汤云飞、李雨洲、邵宏杰、舒华峰

任劳任怨:王佩琼、林华波

爱厂如家:黄慧



春运保安全 交警来培训

本报讯 为切实加强春运期间驾驶员的安全管理工作,确保春运交通安全,1月17日上午,临城交警大队来我公司开展春运运动员和驾驶员交通安全教育培训。

临城交警大队副大队长王福跃向驾驶员们解读了新交规的新内容;分析了当前交通安全形势,剖析了典型案例,强调了驾驶员应有的职业道德,并要求驾驶员春运期间尤其要注意安全行车;对超员、超速、疲劳驾驶、酒后驾驶等严重交通违法行为的危害及后果进行了详细讲解。

集团公司副总裁郭峰出席培训会,公司和兄弟单位的二十多名驾驶员参加了培训。(党办 邓治国)

特色鱼蛋白制品 开启健康美丽新平台(下)

——生物科技公司将废为宝开发的深海鱼胶原蛋白肽介绍

□ 陈国神 李飞玲

如果将骨头比喻成钢筋混凝土,钙就相当于水泥,胶原蛋白相当于钢筋。单纯补钙并不能使骨头结实;过分补钙,甚至会导致肾结石异位钙化、动脉粥样硬化的发生。

鱼胶原蛋白还可作新陈代谢促进剂使用,促进生物体胶原生物合成,改善随年龄增长导致的生物组织衰老和功能减退。鱼胶原蛋白对关节炎等胶原病具有很好的预防及治疗作用。

2.美肌养颜方面的应用

在人体皮肤成分中,70%是由胶原蛋白所组成的。人在25岁以后合成胶原蛋白的能力逐渐下降,补充胶原蛋白成为必然需求。同时,追求美丽时尚也成为一种潮流,而这种人群往往同时面对着工作与生活的压力,睡眠不足、阳光曝晒、环境污染,以及自身内分泌系统紊乱等问题,这些都直接导致了胶原蛋白流失加速,从而导致支撑皮肤的胶原肽键和弹力网断裂,皮肤组织被氧化、萎缩、塌陷,肌肤就会出现干燥、失水、皱纹、松弛无弹性等衰老现象。胶原蛋白之父布兰特博士断言:“皮肤衰老过

程,就是胶原蛋白流失的过程。”所以,补充胶原蛋白是一种延衰的必须。

以鱼胶原蛋白多肽为原料所开发的保健食品被誉为“吃的化妆品”,主要用于弥补胶原蛋白的流失,为皮肤、毛囊和指甲提供营养,延缓衰老防皱养颜,承托体态挺拔丰满。现在胶原蛋白整个行业的趋势,都是尽最大的努力往分子量小里做,事实是:分子量小,不但吸收好,并且能发挥强大的生物活性,人体对二肽、三肽的吸收利用程度几乎可达100%。海力生生物公司生产的深海鱼胶原蛋白肽,提取的原料来自纯净深海,无添加任何防腐剂,分子量80%在2000以下,极易被人体吸收。产品目前已远销日本、东南亚、美国等地区,并在国内300多家大医院广泛使用。

3.其他活性

胶原蛋白多肽与纤维粘连蛋白具有很高的亲和性,而纤维粘连蛋白可抑制癌细胞转移,故胶原蛋白肽能有效地抑制癌细胞转移。除上述活性外,鱼胶原蛋白还是一种增智物质,可显著增强脑细胞活力,加快脑运算速度,使人思维

敏捷,变得更聪明。另外,鱼胶原蛋白肽还有提高免疫力、保护胃黏膜、抗血栓等生物活性。

鱼胶原蛋白在食品方面的应用,除了用于功能性食品和保健品,还可用于改善肉类品质,作为食品包装材料,保护食品的涂层材料以及饮料澄清剂等。胶原蛋白以有益于健康的多种功能和多样化的商品形式,使其在从初级原料经高技术的分离纯化,到最终开发应用的过程中形成一个庞大的产业群,潜藏着巨大的商机。

资源问题是制约海洋药物发展的关键,大量具显著活性的海洋功能性化合物因资源有限无法大量获取,或是结构太复杂难以大规模合成无法形成产业化规模;过度地开发海洋生物资源,亦容易导致海洋生物资源枯竭,对海洋生态平衡造成无法挽回的损失。我国是水产品大国,水产品总量占全世界总量的1/4强,在水产品加工过程中,产生大量的鱼皮、鱼骨、鱼鳞、鱼内脏等鱼类下脚料,主要用于制造鱼粉,部分无法利用被当成垃圾废弃,这样既浪费资源又污

染环境。

浙江海力生生物科技有限公司近年来对水产品下脚料资源进行了高值综合利用,开发出一系列鱼胶原蛋白和鱼胶原肽产品,包括鱼胶原蛋白肽原料、大元素特殊营养食品、盛之源深海鱼胶原蛋白肽胶囊及粉剂等,在技术上和产业化方面已迎头赶上国际发展趋势并取得突破,在产品综合质量指标上已可同国外同类产品相媲美,有些指标甚至已经超过,并且价格极具竞争力。在实现经济效益的同时落实节能减排,将经济效益和生态社会效益密切地结合了起来。已完成的工作表明以水产品下脚料为资源,运用现代分离提取技术进行高值化综合应用研究,具有良好的发展前景。

● 陈国神:

国家食品药品监督管理局新药审评中心资深专家、教授,浙江生物医药重大科技专项专家组组长,浙江省医学科学院药物研究所原所长,日本静冈大学客座教授、名誉博士。

集团公司2012年十大新闻

1 海力生制药顺利实现资产重组

3月4日上午,浙江海力生制药有限公司资产重组签字仪式隆重举行。集团公司董事长马震洲和仟源制药董事长翁占国共同签署了浙江海力生制药有限公司股权转让协议。我集团公司和山西仟源制药有限公司的董事会成员和行政领导班子成员出席签字仪式。集团公司各子公司、各部门主要负责人,海力生制药产品研发、生产、销售三条线的负责人参加签字仪式。

2 公司出台员工绩效考核办法

为进一步深化企业内部管理,建立有效、完善的绩效考核激励机制,不断提高员工收入水平,激发员工的工作热情,12月4日,集团公司出台了《海力生集团员工绩效考核办法》,并从2013年1月起正式实施,这标志着集团公司收入分配制度改革迈出实质性的一步。

3 集团公司两大产业首批入驻海洋生物医药园区

10月14日上午,集团公司董事长、总裁马震洲与舟山海洋产业集聚区管委会签订协议,集团公司海洋生物和医药两大产业首批入驻舟山海洋产业集聚区

海洋生物医药园区。海洋生物医药产业属新兴产业,是舟山群岛新区建设的七大产业之一,项目的成功落户对推动我市海洋生物医药产业的发展具有重要意义。

4 海力生、震洋联手“走出去、引进来”

市委常委、常务副市长马国华充分肯定海力生、震洋建立分工明确、合作紧密、利益共享、风险共担的远洋渔业商业模式,解决原料来源和延长产业链的做法,称这是转变企业水产品精深加工增长方式的一个突破口,为舟山渔民的转产转业、水产品加工行业的转型升级提供了示范。他对海力生通过到巴新建立加工基地获取原料的做法表示高度赞赏。

为巴新金枪鱼捕捞项目和向巴新政府争取金枪鱼捕捞配额提供运作平台,为巴新项目顺利实施提供坚实的保障,集团公司成立舟山海力生远洋渔业有限公司。巴新金枪鱼生产基地项目正式启动。

5 拥有自主知识产权的新型海洋药物“氨糖美辛缓释胶囊产业化项目”列入2012年度国家火炬计划,该产品已于2012年4月正式投产;胶原蛋白肽获中国舟山国际渔业博览会金奖、省农博会金奖。

6 海力生集团60华诞庆典系列活动拉开帷幕

10月19日上午,公司召开历任老领导座谈会,“畅谈峥嵘岁月,寄语美好未来”,这标志着海力生集团60华诞庆典系列活动正式拉开帷幕。座谈会上,老领导们纷纷以自己的亲身经历,回忆了公司的奋斗、创业和发展历史,回顾了公司由小到大,由弱到强的发展历程,充分肯定了近年来公司所取得的成绩。董事长、总裁马震洲对历任老领导多年来对公司的发展给予的支持和帮助表示衷心的感谢,并表示要向老前辈学习,把海力生的班接好,努力把海力生建设成为百年老厂。

7 公司出资的临床营养发展基金正式启动

10月12日,中国医师协会临床营养发展基金工作会议在我公司召开,中国医师协会领导及来自全国各地医学界专家、教授共50多人参加了会议。会议宣布我公司出资的临床营养发展基金正式启动,我公司将每年出资200万元,五年共计投入1000万元资金,支持全国各医院的医用食品科学研究。

8 海力生产品专卖店开始营业

为拓展内销渠道,搭建内销平台,

开拓内贸市场,集团在沈家门食品厂路62号开设了海力生产品专卖店,12月30日正式营业。专卖店主营集团公司生产的海洋生物保健品,海洋系列化妆品,鲭鱼罐头、金枪鱼罐头等海洋食品,水果杯及海洋休闲食品,是集公司形象展示、沟通交流、产品销售、售后服务为一体的专卖店服务营销模式。与专卖店相衔接的网络销售平台(天猫商城)也已组建了团队,正在做申请和前期的准备工作。

9 1月30日,马震洲在杭州主会场出席浙江省民营经济万人大会,并通过浙江卫视发表新春寄语;8月29日,舟山市水产流通与加工行业协会换届,马震洲连任理事长。

10 年初,集团公司相继召开股东大会、职工(会员)代表大会和持股会代表大会,选举产生了公司新一届董事会、监事会、工会委员会、工会经费审查委员会、职工持股协会理事会。

回眸亮点纷呈的2012

编者按:2012年度,集团公司全体干部职工在董事会的正确决策和领导下,深入贯彻落实科学发展观,紧紧围绕发展经济这一目标,外拓市场,内抓管理,攻坚克难,扎实工作,圆满地完成了公司年初制定的各项生产、经营、工作任务,成效显著。亮点纷呈。

回眸2012年的亮点,令人备受鼓舞、充满信心。尤其是这些亮点所折射出的集团公司决策层的高瞻远瞩,全体海力生人的改革创新、拼搏奉献等等可贵品质和精神,更是海力生加快发展、持续发展的宝贵精神财富和不竭动力。

制药板块资产重组

海力生制药通过与山西仟源制药的战略合作,实现了强强联合,优势互补,公司生产、销售、效益上升明显。

在资产重组过程中,公司积极宣导,多次召开会议解释重组的意义及与员工的利益关系,消除部分员工顾虑,稳定了员工队伍,保证了重组工作平稳、有序、顺利完成。重组后,制药板块依然是海力生的核心产业,集团公司加强同仟源的融合与互动,全力参与到制药公司的发展工作中。

重组后的制药公司,在激烈的市场竞争中,克服弊端,开拓创新,圆满完成了两大股东对其业绩要求,走上了稳步发展之路。

生物板块新品迭出

生物科技公司为提升产品知名度,拓展销售渠道,采取多项措施,完善工艺,提高质量,跟进新品研制。

生产、技术、研发部门积极开展技术改造和新产品研发工作;调整生产布局,更新生产设备,完善产品工艺配方,增加产品种类。为加快大元素系列产品的开发,先后进行了10多个大元素特殊营养食品系列产品的研制,新开发了骨质疏松型、糖尿病饲型等多种产品。新产品投放市场,收到了很好的效果。目前,公司医用食品的生产、研发已

走在了国内前列,保健品、大元素系列产品的生产、销售呈上升趋势,企业的核心竞争力有了较大提高。

海博抓原料上规模增利润

在舟山水产品出口不景气的大背景下,海博公司逆势奋进,表现出了强劲的生命力,产值、销售、利润三丰收。

在集团公司和有关部门的大力支持下,海博公司积极寻求利润最大化,在营销管理上改变操作模式,加强对市场的前期调查和分析,与合作伙伴建立长期合作关系,实现诚信、阳光、互惠互利的供需合作关系,保障了原料需求;抓上量、抓得率,企业效益得到了最大体现;挖潜力、降能耗、加强企业成本管理,降成本、挖潜力、抓节约、增效益已形成风尚。全年完成工业总产值同比增长20%;销售收入同比增长23.7%;创汇同比增长85.8%。

晶和抓管理降成本创效益

晶和食品公司面对出口环境恶劣、行情连续走低、订单数量日趋减少、各项成本持续上涨等诸多不利因素,全体员工以良好的精神风貌和工作作风,从内抓管理入手争创效益。

加强生产和管理队伍的建设,培养专业队伍;改善临工工资待遇,稳定临工队伍,稳

定生产,提高工人操作技能;原料采购价格与出成率相挂钩;合理利用下脚料,生产加工海鲜配菜,大幅提高章鱼、鱿鱼的附加值。

通过努力,公司产品出成率明显提高,生产成本明显下降,取得了一定的成效,利润基本与上年持平。

鲜果加工增产增效

果品制造部为完成全年的各项经济指标,以黄桃、橘子两大鲜果直接生产为重点,立足收购鲜果增产增效。

果品制造部生产周期比较明显,每年黄桃、橘子产季就是生产旺季,做好两大水果的文章是关键,从年初起就开始规划鲜果生产的各项工作,对鲜果生产从原料采购到产品出运,周密部署,拟定方案。严格管理,向管理要效益,黄桃生产吨产品原料消耗下降;在生产量上下功夫,橘子总产量达到历年最高。

由于受国际市场的影响,订单比上年下降,但在全体员工的努力下,克服了各种因素带来的困难,取得了一定的成绩。

积极搭建内贸平台

水产食品贸易总部积极开拓市场,稳步搭建内贸销售平台,从“海力生”干制品生产、销售的渠道出发,扩大品牌的知名度和影响力。

新建上海第一食品店,开拓嘉兴、深圳等经销区域;努力拓展舟山市场的产品销售渠道,分别在华之友超市、定海台客隆超市、朱家尖蜈蚣峙码头等处开设公司产品专柜和代销点;开设专卖店,稳步推进专卖(加盟)连锁项目,完善、搭建与专卖店相衔接的网络销售平台“天猫商城”。

通过团队的共同努力,丰富了“海力生”品牌的丰满度。提升了企业品牌效应,圆满完成了集团下达的经济指标。

石化交易团队快速成长

石化运营中心从组织运营资金、组建经营团队,到产品上线、招商、成立贸易公司做现货贸易等等,做了大量的工作,团队也得到了快速成长。

制定并完善上线石化产品交易规则;活跃交易市场,努力使船用油的盘面价格能基本反映市场上该产品现货价格的变动趋势,吸引了一定的个人投资者和企业客户参与交易;努力促进油品交割的实现,以体现浙商所立足现货贸易、服务现货贸易、提升现货贸易的宗旨。积极招商引资,多次参加石化行业举办的各种会议,扩大其在业内的知名度和影响力。

通过石化中心团队的共同努力,实施了集团公司多元化经营战略,加快推进了企业的转型升级。(邓治国 摘编)